

**Pracovná náplň:**

- Oslovenie potenciálnych klientov
- Analýza potrieb klienta
- Tvorba návrhu finančných optimalizácií a ich prezentácie klientovi
- Realizácia finančnej optimalizácie
- Dlhodobý servis klientom

**Zodpovednosť:**

- Kvalita vlastnej poradenskej činnosti
- Priebežné vzdelávanie a dopĺňanie vedomostí
- Dodržanie pracovnej náplne

**Pracovisko:**

- Kancelárie poradenského centra AWD, prípadne priestor určený klientom

**Nadriadený:**

- Tímový manažér

**Podriadený:**

- Asistent

**Firemné vzdelávanie:**

- 2 mesiace úvodné intenzívne zapracovanie
- Priebežné viacúrovňové odborné vzdelávanie
- Konzultantská akadémia obchodných zručností

**Očakávaná prax:**

- Obchodná prax (jednanie s klientom) - výhodou

**Vek:**

- Najlepšie 25-50 rokov

**Schopnosti**

- Rozvinuté prezentačné schopnosti
- Aktivita/ Sebamotivácia
- Komunikatívnosť
- Orientácia na výkon
- Odvaha jednať s bonitnou klientelou
- Dobrá užívateľská znalosť práce s PC - MS Office, Internet

**Vzdelanie:**

- Stredoškolské
- Vysokoškolské - výhodou

**Odmeňovanie a motivácia:**

- Garantovaný minimálny príjem
- Horná hrania príjmu závislá len na výkone
- Bonifikačný systém výrazne oceňujúci nadštandardný výkon
- Rozsiahly nefinančný motivačný systém

**Možný kariérny postup:**

- Objektívne definované kritériá rastu v pozícii aj príjmom, vrátane nástupu do manažerskej akadémie